

Functieprofiel:

Verkoper Zuid-Nederland

Verantwoordelijkheden

- Genereren van leads
- Verzorgen van salesgesprekken bij leads
- Deelname aan vakbeurzen en open dagen
- Contracteren van minstens vier nieuwe klanten per maand
- Toezien op overdracht van klanten aan collega's
- Toezien op en bijdragen in begeleiding van gecontracteerde klanten

Competenties:

- Ervaring met kapitaalgoederen
- Resultaat-gedreven: beschouwt het target als de ondergrens, niet het doel
- Zelfstandig: maakt afspraken en sluit deals
- Teamplayer: houdt actief contact met collega's en werkt in het bedrijfsbelang
- Gestructureerd: maakt tijdig duidelijk welke werkzaamheden plaatsvinden
- Standvastig: communiceert recht door zee en houdt zich aan afspraken
- Werkt met bewezen verkooptechnieken en wil zichzelf continu ontwikkelen

Eigenschappen:

- Commerciële of sales opleiding afgerond
- Ervaring in de sales
- In bezit van rijbewijs B
- Ervaring in veehouderij is een pré

Interesse?

Zin om aan de slag te gaan bij een innovatief en toekomstgericht bedrijf? Stuur dan je motivatie en CV naar info@watter.nl o.v.v. Verkoper Zuid-Nederland of bel 0592-715 300.